

# **Методические указания по выполнению курсового проекта по дисциплине «Инвестиционный анализ»**

## **Введение**

Эффективная деятельность любого предприятия в условиях перехода к рыночной экономике связана с постоянным вложением дополнительного капитала. Осуществление инвестиционной деятельности основывается на обоснованном выборе проектов и принятии взвешенных управленческих решений.

Для решения первоочередных задач производства, способствующих формированию прибыли и снижению издержек требуется выбор наиболее целесообразного варианта инвестирования в действующее предприятие с минимальным уровнем риска.

Целью курсового проекта является закрепление знаний, полученных при изучении теоретического курса и развития навыков самостоятельного решения задач, от формирования инвестиционного замысла до структуризации проекта и определения видов и объемов инвестиционных ресурсов, с последующей оценкой технико-экономической приемлемости разработанного проекта для конкретного предприятия.

## **1. Структура курсового проекта**

Основой для написания курсового проекта служит собранный студентом материал на производственной практике.

Для выполнения курсового проекта необходимы следующие данные:

- краткая характеристика предприятия;
- технико-экономические данные, рассматриваемого предприятия;
- структура финансирования предприятия;
- источники инвестирования (собственные средства, акционерный капитал, заемные средства и т.д.);
- состав, количество и стоимость основных средств;
- объем и стоимость основной и дополнительной продукции;
- доходы от реализации основной продукции и прочей реализации;
- капитальные вложения;
- оборотные активы;
- пассивы (уставной капитал, учредительный капитал, акционерный капитал т.д.);
- выплаты по кредитам;
- налоговое окружение;
- перспектива экспорта продукции;
- перспектива изменения цен на продукцию.

Тему проекта студенты выбирают с учетом имеющихся у них данных по конкретному предприятию, собранных на производственной практике.

Примеры тем курсовых работ:

1. Инвестиционный проект развития ООО «Олерон+»;
2. Разработка инвестиционного проекта на ООО «Автолидер»;

3. Оценка инновационного потенциала ООО «Ремонт и монтаж»;
4. Анализ эффективности инвестиций ООО «НОЦ Энергия»;
5. Инвестиционная стратегия предприятия АО «Читаэнергосбыт»;
6. Анализ инвестиционной привлекательности ООО ЧОП «Коршун».

Структура курсового проекта (работы) должна содержать следующие разделы:

- Титульный лист;
- Задание на курсовой проект;
- Аннотацию;
- Введение;
- Техничко-экономическое обоснование проекта;
- Структуризацию проекта;
- Финансово-экономическую оценку предприятия-эмитента в прединвестиционный период;
- Финансирование инвестиционного проекта;
- Исходные данные для расчета;
- Систему показателей оценки эффективности инвестиционного проекта;
- Коэффициенты финансовой оценки проекта;
- Заключение;
- Список используемой литературы;
- Приложение.

## **2. Содержание структурных разделов курсового проекта**

К структурным разделам относятся: титульный лист, задание, аннотация, введение, заключение, список литературы и приложение.

1. Титульный лист (приложение А).

2. Задание (приложение Б).

3. Аннотация - это краткое, обобщенное описание (характеристика) работы. Аннотация должна включать фамилию автора, тему работы, решаемую проблему, цели работы и ее результаты. В аннотации также указывают объем работы и ключевые слова.

4. Введение - это начальная (вступительная) часть работы, которая содержит цели и задачи, решаемые студентом в процессе выполнения работы. Дополнительно дается краткая характеристика предприятия и его технико-экономическое положение.

5. Заключение – это заключительная часть курсового проекта, где подводят итоги проведенных исследований и выполненных работ. В заключении перечисляют основные технико-экономические показатели деятельности предприятия, анализируют и обобщают показатели эффективности и коэффициенты финансовой оценки проекта. Также отражают вопросы, связанные с рисками инвестиций и формируют объективное заключение о целесообразности реализации данного инвестиционного проекта для рассматриваемого предприятия.

6. Приложение содержит копии документов, представляющие собой исходные материалы для выполнения курсовой работы.

### **3. Техничко-экономическое обоснование проекта**

Техничко-экономическое обоснование должно содержать основные сведения по реализации продукции, структуре предприятия, по основному производству и вспомогательных службах.

Необходимо оценить техничко-экономическое состояние предприятия на момент исследования (базовый период), структуру и источники финансирования, исследовать спрос на основную и дополнительную продукцию предприятия, изучить перспективы экспорта продукции, исследовать уровень базовых, текущих прогнозных цен на продукцию.

На основании проведенного техничко-экономического анализа деятельности рассматриваемого предприятия необходимо предложить основные бизнес-идеи, реализация которых улучшит финансовое состояние предприятия за счет получения дополнительной прибыли.

Основными причинами формирования бизнес-проектов для производственных предприятий может быть следующее:

- избыточные ресурсы;
- неудовлетворительный спрос на выпускаемую продукцию;
- перспектива экспорта продукции;
- перспектива повышения цены на продукцию;
- низкая рентабельность производства;
- появление новых альтернативных технологий и технических решений;
- региональное или отраслевое изменение инвестиционного климата;
- разработка и внедрение информационных систем для управления технологическими процессами;
- ввод новых производственных мощностей и расширение производства;
- механизация и автоматизация технологических процессов;
- создание новых или модернизация существующих транспортных систем;
- природоохранные и экологические проекты.

Исходя из выше перечисленного примерного перечня бизнес-идей, необходимо предварительно выбрать наиболее перспективные направления и перейти к анализу осуществимости выбранных вариантов. Для этого формируют общую структуру целей решений с последующей экспертной оценкой и выбором наиболее перспективных вариантов инвестиционных проектов, по которым в дальнейшем проводят экономические расчеты с целью определения инвестиционных показателей предлагаемых бизнес-проектов.

Основой экспертной оценки является определение факторов, которые существенно влияют на эффективность инвестиционных проектов.

### **4. Структуризация проекта**

Исходя из направлений развития предприятия необходимо сформировать структуру развития бизнес-идей.

Структуризация проекта необходима для определения генеральной цели и подцелей исследования и организации связей между отдельными элементами проекта применительно к конкретным условиям действующего предприятия.

Для структуризации можно использовать некоторые специальные модели, например дерево целей, дерево решений, структуру потребляемых ресурсов и

затрат.

На первом этапе целесообразно сформировать граф связывающий генеральную цель и способы ее решения.

Данный граф будет представлять дерево целей и решений, который поможет рассмотреть всю совокупность сформулированных задач и решений для реального производства.

В результате построения графа становится возможным реально представить основные направления инвестиционной деятельности для данного исследуемого объекта, и осуществить предварительный выбор наиболее перспективных вариантов для их инвестиционного обоснования.

Для этого можно использовать экспертную оценку вариантов инвестиционных решений по набору показателей (факторов) и их весомости, которую представляют в виде таблицы. В таблице 1 приведен рекомендуемый примерный перечень факторов (для конкретного проекта может быть изменён), который ранжируется по весовым показателям.

При заполнении таблицы необходимо учитывать следующее:

1. факторы (графа 1) располагаются в порядке убывания приоритетности;
2. показатель весомости всех факторов должен быть равен единице (сумма по столбцу 2 таблицы 1 должна быть равна единице);
3. экспертный показатель каждого варианта необходимо оценить по 100-бальной шкале (максимальный балл по любому из факторов для проекта равен 100, минимальный – 0);
4. бальная оценка влияния каждого фактора (графы 6-8) получается путем перемножения показателя весомости каждого фактора на экспертный показатель этого фактора для каждого варианта (графа 2 умножается на графы с 3 по 5 соответственно);
3. интегральная экспертная оценка приоритетности вариантов проекта определяется как сумма по графам 6-8.

Таблица 1. Таблица экспертной оценки реализуемости различных вариантов инвестиционных проектов

Фактор	Показатель весомости	Экспертный показатель (0-100)			Бальная оценка по вариантам		
		1	2	n	1	2	n
1	2	3	4	5	6	7	8
Продолжительность проекта							
Спрос на продукцию от общего выпуска							
Перспектива экспорта продукции от общего выпуска							
Соотношение базовых и прогнозных цен на продукцию (до и после реализации проекта)							
Степень подготовленности технической документации на проект							
Предполагаемое соотношение затрат и результатов							
Срок окупаемости							
Наличие лицензий и разрешений							
Финансовая обеспеченность проекта							

Объем необходимых инвестиционных ресурсов							
Соответствие проекта федеральным, отраслевым и региональным программам							
Инвестиционный риск							
ИТОГО:	1,0	–	–	–			

В результате предварительного анализа выбираются наиболее перспективные варианты, для которых подбираются структура и методы финансирования.

## 5. Финансово-экономическая оценка предприятия-эмитента в прединвестиционный период

Реализация вариантов инвестиционных проектов, выбранных в результате предварительного анализа, требует оценки финансового состояния предприятия для определения его платежеспособности и выбора различных инвестиционных механизмов.

Анализ финансового состояния базируется на данных финансовой отчетности (бухгалтерского учета), расчета и сопоставления показателей и коэффициентов.

Бухгалтерский баланс характеризует имущественное и финансовое положение организации по состоянию на отчетную дату, представляя данные о хозяйственных средствах (актив) и их источниках (пассив).

Структура баланса имеет следующие разделы:

1. Текущая деятельность – это производство промышленной продукции, выполнение строительных работ, торговля, заготовка сельскохозяйственной продукции, сдача имущества в аренду другие виды деятельности;

2. Инвестиционная деятельность – деятельность организации, связанная с капитальными вложениями организации посредством приобретения и продажи земельных участков, зданий, оборудования и нематериальных активов, а также осуществление долгосрочных финансовых вложений в другие организации, выпуском облигаций и других ценных бумаг долгосрочного характера;

3. Финансовая деятельность – деятельность организации, связанная с осуществлением краткосрочных финансовых вложений, выпуском облигаций, и иных ценных бумаг краткосрочного характера.

В таблице 2 представлена укрупненная структура баланса предприятия.

Таблица 2. Укрупненная структура баланса предприятия

Показатели	Значение показателей
<b>Актив баланса:</b>	
1. Внеоборотные активы	Нематериальные активы; Основные средства; Финансовые вложения (инвестиции в дочерние зависимые общества и другие организации, займы, предоставленные организациям на срок более 12 мес.);
2. Оборотные активы	Запасы; Начисленный налог на добавленную стоимость на остаток имуществ; Дебиторская задолженность; Финансовые вложения (займы на срок менее 12 мес., собственные акции, выкупленные у акционеров); Денежные средства;
3. Убытки	Непокрытые убытки прошлых лет;

	Убыток отчетного года;
<b>Пассив баланса:</b>	
4. Капитал и резервы	Уставный капитал; Добавочный капитал; Резервный капитал; Нераспределенная прибыль прошлых лет; Нераспределенная прибыль прошлого года;
5. Долгосрочные пассивы	Заемные средства (кредиты и займы со сроком погашения более года); Прочие пассивы;
6. Краткосрочные пассивы	Заемные средства (кредиты и займы со сроком погашения менее года); Кредиторская задолженность; Доходы будущих периодов; Резервы предстоящих расходов и платежей.

В состав годовой отчетности входит отчет о движении капитала, характеризующий собственный капитал, фонды накопления и социальной сферы, целевые финансирование и поступления из бюджета, целевые финансирование и поступления из отраслевых и межотраслевых внебюджетных фондов, а также прочие фонды и резервы, включая фонд потребления.

Приложения к бухгалтерскому балансу включают данные по движению заемных средств, дебиторской и кредиторской задолженностям, об амортизируемом имуществе, о движении средств финансирования долгосрочных инвестиций и финансовых вложений, о затратах, произведенных предприятием, расшифровки отдельных прибылей и убытков, социальные показатели, а также справки о наличии ценностей, учитываемых на забалансовых счетах.

Анализ финансовой устойчивости ориентирован на оценку надежности предприятия с точки зрения его платежеспособности. Путем анализа устанавливается тип финансовой устойчивости:

- абсолютный – собственные оборотные средства обеспечивают запасы и затраты;
- нормальный – запасы и затраты обеспечиваются суммой собственных оборотных средств и долгосрочными земными источниками;
- неустойчивый – запасы и затраты обеспечиваются за счет собственных оборотных средств, долгосрочных заемных источников и краткосрочных кредитов и займов;
- кризисный – запасы и затраты не обеспечиваются источниками их формирования, предприятие находится на грани банкротства.

Анализ ликвидности баланса также характеризует платежеспособность предприятия как способность предприятия рассчитываться по своим обязательствам, ликвидность определяется покрытием обязательств предприятия его активами, срок превращения которых в деньги соответствует сроку погашения обязательств. Природа ликвидности определяется следующим образом:

- наиболее ликвидные активы (денежные средства и ценные бумаги предприятия) должны быть больше или равны наиболее срочным обязательствам (кредиторской задолженности);
- быстро реализуемые активы (дебиторская задолженность и прочие активы) должны быть больше или равны краткосрочным пассивам (краткосрочным кредитам и заемным средствам);
- медленно реализуемые активы (запасы и затраты, за исключением расходов будущих периодов) должны быть больше или равны долгосрочным пассивам

(долгосрочным кредитам и заемным средствам);

– трудно реализуемые активы (нематериальные активы, основные средства, незавершенные капитальные вложения и оборудование) должны быть меньше или равны постоянным пассивам (источникам собственных средств).

Анализ финансового состояния предполагает оценку показателей в динамике, то есть как минимум на начало и конец определенного периода, оценки ведутся как по абсолютным величинам разделов баланса, так и по весу разделов в общей структуре баланса, а также по оценочным финансовым коэффициентам, позволяющим соизмерить величины с нормативными значениями.

Выполненный анализ позволит потенциальным инвесторам принять взвешенное решение о целесообразности финансирования инвестиционных программ реализуемых на рассматриваемом предприятии.

## **6. Финансирование инвестиционных проектов**

Использование собственных и привлеченных ресурсов подразумевает вовлечение в инвестиционную деятельность активов нескольких собственников. В этом случае предприятие для осуществления реальных инвестиционных проектов должно правильно оценить стоимость инвестиционных средств, т.е. привлечь доступные ресурсы самым дешевым способом и согласовать интересы всех инвесторов.

Кроме собственных ресурсов предприятия существуют альтернативные источники, такие как кредит, аренда, лизинг, эмиссия акций и облигаций, и прочие финансовые инструменты.

В качестве механизма оценки приемлемых решений использования различных инвестиционных ресурсов, важно определить стоимость заемных средств и ресурсов.

Большинство проектов финансируется за счет собственных и кредитных ресурсов, поэтому важно определить стоимость инвестируемых средств и ресурсов, т.е. стоимость капитала.

Вложения средств в инвестиционный проект оправдано только в том случае, если эта финансовая операция принесет больший доход, чем по альтернативным вариантам при примерно одинаковом уровне риска.

В большинстве случаев привлечь капитал приходится не из одного источника, а из нескольких, то обычно стоимость капитала формируется под влиянием необходимости обеспечить некий усредненный уровень прибыльности. Поэтому средневзвешенная стоимость капитала (WACC) определяется, как уровень доходности инвестиционного проекта, обеспечивающего получение всеми категориями инвесторов дохода, аналогичного тому, какой могли бы получить от альтернативных вложений с тем же уровнем риска.

Формула для определения средневзвешенной стоимости капитала имеет следующий вид:

$$WACC = \sum_{i=1}^m \omega_i k_i,$$

где  $\omega_i$  – доля (инвестиционных ресурсов), полученного из  $i$ -го источника;

$k_i$  – требуемая доходность (норма прибыли) по капиталу, полученному из  $i$ -го источника.

В данном разделе курсовой работы необходимо определить общее количество

инвестиционных ресурсов по рассматриваемым вариантам проекта, а также дать полную характеристику инвестиционных средств. Данный материал представляется в виде таблицы.

Таблица 3. Пример заполнения таблицы используемых инвестиционных ресурсов для реализации различных вариантов проектов.

Вид привлекаемых активов	Стоимость инвестируемых средств в год, % от общего объема	Объем инвестиционных ресурсов по вариантам тыс. руб.		
		1	2	n
Собственные средства	25 %	6600	6600	6600
Банковский кредит с учетом налогового щита	$18 \% \times (1 - 0.2)$	9400	6500	4800
Лизинг	14 %	10800	12400	16100
Эмиссия акций:				
обыкновенные	12 %	6800	7900	8600
привилегированные	15 %	4200	3600	5100
Выпуск облигаций с учетом налогового щита	$16 \% \times (1 - 0.2)$	3200	4600	1200
<b>ИТОГО:</b>	100 %	41000	41600	42400

## 7. Исходные данные для расчета

Исходные данные для расчета должны содержать следующие сведения:

1. шаг расчета (интервал планирования);
2. основные календарные характеристики проекта;
3. план производства продукции;
4. вся информация должна предоставляться в постоянных (базисных) ценах (Цб);
5. налоговое окружение, которое включает:
  - 5.1. налоговые ставки и отчисления, относящиеся к конкретному проекту;
  - 5.2. условия выплаты налогов;
  - 5.3. налоги, по которым проект может получить льготы;
  - 5.4. налоги, порядок начисления которых отличается от общепринятого.
6. цены реализации продукции;
7. капитальные затраты (необходимо отразить по всем составляющим:
  - 6.1. стоимость;
  - 6.2. график ввода в действие;
  - 6.3. срок службы;
  - 6.4. норма амортизации).
8. инвестиционные издержки (должны отражать следующую информацию:
  - 8.1. стоимость приобретения основных средств и земельного участка;
  - 8.2. проектно-изыскательские и опытно-конструкторские работы;
  - 8.3. стоимость постоянных и временных зданий и сооружений;
  - 8.4. стоимость машин и оборудования;
  - 8.5. стоимость нематериальных активов;
  - 8.6. непредвиденные расходы).
9. затраты на производство (представляют в виде таблицы, включающей:
  - 9.1. прямые материальные затраты;



- 9.2. затраты на рабочую силу;
- 9.3. накладные расходы).
- 10. источники финансирования проекта и условия кредитования (таблица 3).

## 8. Система показателей оценки эффективности проекта

Показатели оценки эффективности проекта характеризуют предстоящие затраты и результаты в пределах расчетного периода.

Для приведения разновременных затрат, результатов и эффектов осуществляется их приведение с помощью нормы дисконта  $E$ , равной безрисковой ставке, которая устанавливается на уровне ставки доходности по государственным долгосрочным долговым обязательствам (ОФЗ). Приведение к базисному моменту времени затрат, результатов и эффектов, имеющих место на  $t$ -ом шаге расчета реализации проекта, удобно производить путем их умножения на коэффициент дисконтирования  $U_t$ , определяемый для постоянной нормы дисконта  $E$ , как:

$$U_t = \frac{1}{(1+E)^t},$$

где:  $t$  – номер шага расчета ( $t = 0, 1, 2, \dots, T$ );  
 $T$  – горизонт расчета.

Сравнение различных вариантов инвестиционного проекта и выбор лучшего из них рекомендуется производить с использованием различных показателей, к которым относятся:

1. чистый дисконтированный доход (ЧДД) или интегральный эффект;
2. индекс доходности (ИД);
3. внутренняя норма доходности (ВНД);
4. срок окупаемости;
5. другие показатели, отражающие интересы участников.

1. Чистый дисконтированный доход – превышение интегральных результатов над интегральными затратами. Определяется как сумма текущих эффектов за весь расчетный период, приведенная к начальному шагу.

Если в течение расчетного периода не происходит инфляционного изменения цен или расчет производится в базовых ценах, то величина ЧДД для постоянной нормы дисконта вычисляется по формуле:

$$\text{ЧДД} = \sum_{t=0}^T (R_t - Z_t) \frac{1}{(1+E)^t},$$

где:  $R_t$  – результаты, достигаемые на  $t$ -ом шаге расчета;  
 $Z_t$  – затраты, осуществляемые на том же шаге;  
 $T$  – горизонт расчета (равный номеру шага расчета, на котором производится ликвидация объекта;  
 $R_t - Z_t = \Delta t$  – эффект достигаемый на  $t$ -ом шаге.

Если ЧДД инвестиционного проекта положителен, то проект является эффективным (при данной норме дисконта), и может рассматриваться вопрос о его принятии. Чем больше ЧДД, тем эффективнее проект. Если инвестиционный проект будет осуществлен при отрицательном ЧДД, инвестор понесет убытки (проект будет неэффективен).

2. Индекс доходности – представляет собой отношение суммы приведенных эффектов к величине капитальных вложений – К:

Индекс доходности строится из тех же элементов, что и ЧДД. Если ЧДД положителен, то ИД >1 и наоборот.

$$\text{ИД} = \frac{1}{K} \cdot \sum_{t=0}^T (Rt - 3t) \frac{1}{(1+E)^t}$$

3. Внутренняя норма доходности представляет собой ту норму дисконта ( $E_{вн}$ ), при которой значение приведенных эффектов равно приведенным капитальным вложениям, т.е. ВНД является решением уравнения:

$$\sum_t \frac{Rt - 3t}{(1 + E_{вн})^t} = \sum_{t=0}^T \frac{K_t}{(1 + E_{вн})^t}$$

4. Срок окупаемости – минимальный временной интервал (от начала осуществления проекта), за пределами которого интегральный эффект становится и в дальнейшем остается неотрицательным, т.е. это период (измеряемый в месяцах, кварталах или годах), начиная с которого первоначальные вложения и другие затраты, связанные с инвестиционным проектом, покрываются суммарными результатами его осуществления.

Срок окупаемости рекомендуется определять с оценкой дисконтирования. Ни один из вышеперечисленных критериев сам по себе не является достаточным для принятия решения о реализации или отклонении проекта. Решение об инвестировании средств в проект должно приниматься с учетом значений всех перечисленных критериев и интересов всех участников инвестиционного проекта.

## 9. Коэффициенты рентабельности

Характеризуют прибыльность проекта, определяются для каждого интервала планирования и рассчитываются как отношение полученной прибыли к затраченным средствам. При оценке проекта определяется:

1. рентабельность активов;
2. рентабельность инвестированного капитала;
3. рентабельность собственного капитала;
4. рентабельность продаж.

1. Рентабельность активов (РА) характеризует уровень отдачи общих капиталовложений в проект и определяется по формуле

$$РА = ЧП/А,$$

где: ЧП - чистая прибыль;  
А - размер активов.

2. Рентабельность инвестированного капитала (РИК) характеризует соотношение объема привлеченных средств и запланированного объема чистой прибыли:

$$РИК = ЧП / (СК + К),$$

где: ЧП - чистая прибыль;

СК - размер собственного капитала;  
К - размер привлекаемых кредитов.

3. Рентабельность собственного капитала (РСК) позволяет определить эффективность использования капитала, инвестированного только собственниками проекта:

$$РСК = ЧП / СК,$$

где: ЧП - чистая прибыль;  
СК - размер собственного капитала.

4. Рентабельность продаж (РП) позволяет определить удельный вес чистой прибыли в объеме реализованной продукции:

$$РП = ЧП / П,$$

где: ЧП - чистая прибыль;  
П - объем продаж.

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Забайкальский государственный университет»  
(ФГБОУ ВО «ЗабГУ»)

Факультет \_\_\_\_\_  
Кафедра \_\_\_\_\_

## КУРСОВАЯ РАБОТА (ПРОЕКТ)

по \_\_\_\_\_  
(наименование дисциплины)

на тему \_\_\_\_\_

Выполнил студент группы \_\_\_\_\_  
(группа, Ф.И.О.)

Руководитель работы: \_\_\_\_\_  
(должность, ученая степень, Ф.И.О.)

Чита  
20\_\_

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Забайкальский государственный университет»  
(ФГБОУ ВО «ЗабГУ»)

Факультет \_\_\_\_\_  
Кафедра \_\_\_\_\_

ЗАДАНИЕ  
на курсовую работу (проект)

По дисциплине \_\_\_\_\_  
Студенту \_\_\_\_\_  
(фамилия, имя, отчество)

специальности (направления подготовки) \_\_\_\_\_

1 Тема курсовой работы (проекта) \_\_\_\_\_

2 Срок подачи студентом законченной работы \_\_\_\_\_

3 Исходные данные к работе (проекту) \_\_\_\_\_

4 Перечень подлежащих разработке в курсовой работе (проекте) вопросов:

5 Перечень графического материала (если имеется):

Дата выдачи задания \_\_\_\_\_

Руководитель курсовой работы (проекта) \_\_\_\_\_  
(подпись, расшифровка подписи)

Задание принял к исполнению

«\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

Подпись студента \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ /

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Забайкальский государственный университет»  
(ФГБОУ ВО «ЗабГУ»)

Факультет \_\_\_\_\_  
Кафедра \_\_\_\_\_

**ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА**

к курсовой работе (проекту)

по \_\_\_\_\_  
(наименование направления подготовки)

на тему \_\_\_\_\_

Выполнил студент группы \_\_\_\_\_  
(группа, Ф.И.О.)

Руководитель работы: \_\_\_\_\_  
(должность, ученая степень, Ф.И.О.)